

BOROS LINDA

Porsche Lízing Kft.
Sales Manager

Menedzserszövetség
Tag



Vezetői tapasztalat

3 év vezetői tapasztalat értékesítési területen

Szakterület / Kompetencia

Értékesítés / Leadership / Coaching / Pályaorientáció / Time management / Időgazdálkodás / Mentoring / Célkitűzések, célok meghatározása / Önismeret

Boros Linda a Budapesti Közgazdaságtudományi és Államigazgatási Egyetemen (Corvinus) szerzett közgazdász diplomát, majd ezt követően a családalapítással indult a karrierje, 3 gyermek boldog édesanyja. Az értékesítési területen találta meg a vágyott kihívást a család mellett, először az ALD Automotive Magyarország Kft.-nél felelt az új ügyfelek akvizitálásáért, operatív lízing területen sales menedzseri pozícióban. Az itt eltöltött hosszú évek alatt széleskörű tapasztalatra tett szert, mindemellett a nyitottsága és érdeklődése ösztönözte arra, hogy az autóipar más területeit is megismerje.

Az Opel Southeast Europe Kft.-nél kiemelt ügyfélkapcsolati igazgatóként felelt az Opelmárka flotta és B2B értékesítéséért. A motiváció és a csapatszellem mindig kiemelkedő szerepet töltek be az életében, a Mercarius Flottakezelő Kft. vállalati értékesítési vezetőjeként fogta össze a sales csapatot és érték el közösen sikereket. Jelenleg a Porsche Lízing Kft. értékesítési menedzsere.

A Menedzserszövetség által szervezett Jövő Menedzsere Mentor Program 2.0 és a 3.0 mentoráltjaként és a Futóklub oszlopos tagjaként aktívan vesz részt a Szövetség programjain és munkájában.

A munka és a család mellett számára a sport, különösen az ultrafutás, az erő, a kitartás és az egyensúly forrása. A futás nemcsak fizikai, hanem mentális feltöltődést is jelent számára – inspirációt, amelyet a mindennapokba és a munkába is beépít.

“Mottóm: a sport mindenre megtanít, ami az élethez nélkülözhetetlen – kitartásra, fókuszra és hitre önmagunkban.”